

職務経歴書

2020年 2月 23日

伊藤 貴一

経歴要約

大学を卒業後、株式会社赤ちゃん本舗に入社しベビーカー・チャイルドシート売場担当として接客・販売・在庫管理・数値分析を経験。2社目の株式会社良品計画では住居空間を担当。目立った実績はありませんが、日々の業務・改善を着実にこなしてきました。

活かせるスキル・経験

コミュニケーション能力 / 実務経験 2年以上	適切な言葉遣いで会話ができる。相手の気持ちを汲み取ることができる。
Microsoft Office Specialist Excel 2013 / 実務経験 2年以上	売上管理等、業績資料の作成。基礎的な関数計算、グラフ作成ができる。
Word / 実務経験 1年以上	社内用資料の作成など基本操作ができる。

職務経歴

株式会社赤ちゃん本舗

2018年 10月 ~ 2019年 8月

事業内容：ベビー・マタニティ用品の製造・販売
資本金：37億8,000万円、従業員数：4,673名

☑ 主な実績

◇ イトーヨーカドー横浜別所店 乗り物売場担当 2018年 10月 ~ 2019年 4月

【職務内容】

- ・接客、販売
- ・売り場レイアウト作成
- ・在庫管理、棚卸
- ・POP等の販促物の作成
- ・電話対応
- ・商品のラッピング

【成果・ポイント】

- ・お客様の接客シーンを想像し、それに合った商品の提供
- ・Excelの能力を活かした数値分析、販売の効率化
- ・商品の性能別比較表を作成、新米パパママに分かりやすい情報の提供

◇ 新札幌アーキシティ店 衣料品売場担当 2019年 4月 ~ 2019年 8月

【職務内容】

- ・売上予算の確認、改善
- ・金銭管理
- ・クレーム対応

【成果・ポイント】

- ・正面入口メインテーブルのレイアウト作成を担当。7月には購買率112店舗中1位を獲得。

株式会社良品計画

2019年8月～2020年2月

事業内容：無印良品の商品の製造・販売
資本金：67億6,625万円、従業員数：19,370名

🎯 主な実績

◇ 横浜ジョイナス店 住空間売場担当 2019年8月～年月

【職務内容】

- ・接客、販売
- ・売り場レイアウト作成
- ・在庫管理、棚卸
- ・POP等の販促物の作成
- ・電話対応
- ・商品のラッピング

【成果・ポイント】

エリアで開催されている勉強会に積極的に参加。
最大限に商品メリットを提供し購買につなげた。

自己PR

・仕事に対する向上心

私は必要と思ったスキルを自発的に学ぶことができ、そのスキルを現場で活用し、成果を上げることができます。前職では商品のデータや売上、お客様の購買動向など、あらゆるデータをExcelで管理していました。そこで私は、このデータの数値を活用したいと考え、短期間集中で勉強に励み、1カ月でExcelの資格を取得しました。その能力を基に数値をピックアップしたのち、販売効果の高いレイアウトの作成や、在庫コントロールの効率化、またベビーカーやチャイルドシートの商品比較表の作成も行いました。結果として、在庫の削減と売上の増加を達成いたしました。Excelに限らず、数値分析の経験は貴社でも活かせると考えております。

エンジニアの技術は日々進化しており、学び続けることが求められる職業です。私は10月から現在に至り、HTML・CSS・PHP・MySQLを中心に働きながら平均して平日1～2時間、休日5～6時間ほど学習をしています。苦と感じず、楽しく学んでいます。また学習サイトで培った知識をもとに、オリジナルHPの作成をいたしました。将来的にはサイトやアプリを、設計から運用まで一貫して行うことのできるエンジニアを目指しております。

・コミュニケーション能力

前職の販売職では、従業員同士の報連相やコミュニケーション、お客様へのマナーや言葉使い、感情の読

み取りなどを培いました。エンジニアという仕事においても、パソコンと向き合うだけでなく、システム開発の流れでクライアント様も含め、多くのメンバーが関わります。そこで前職で培った人との関わり方は活かされると思っています。